

ON THE MOVE



Analysten- und Bilanzpressekonferenz Geschäftsjahr 2018

Frankfurt am Main
18. März 2019



1. GRAMMER Konzern – Geschäftsjahr 2018
2. GRAMMER Divisions – Geschäftsjahr 2018
3. Strategische Highlights 2018
4. GRAMMER Strategie für profitables Wachstum
5. GRAMMER Innovationstrategie
6. Ausblick 2019

GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

Jahresziele erreicht bei herausfordernden Rahmenbedingungen



GRAMMER Konzern - Highlights 2018

- Stabilisierung der Aktionärsstruktur mit JAP (Ningbo Jifeng) als größter Aktionär der GRAMMER AG
- Größte Unternehmensakquisition: TMD Toledo Molding & Die, Inc., Ohio, USA
- Mit 1,86 Milliarden Euro erwirtschaftete GRAMMER den 8. Umsatzrekord in Folge
- Operatives Konzern EBIT nahezu auf Vorjahresniveau mit 75,8 Millionen Euro
- Operative EBIT-Rendite von 4,1% nur leicht unter Vorjahresniveau
- IFRS EBIT mit 48,7 Millionen Euro (Vj. 66,5) durch Einmalbelastungen sowie Wechselkurse beeinflusst
- Attraktive Dividende von 0,75 Euro je Aktie vorgeschlagen
- Auftragseingang (Life-Time-Umsatz) für neue Projekte im Automotive-Bereich von >1,4 Milliarden Euro

ON THE MOVE



GRAMMER Konzern
Geschäftsjahr 2018

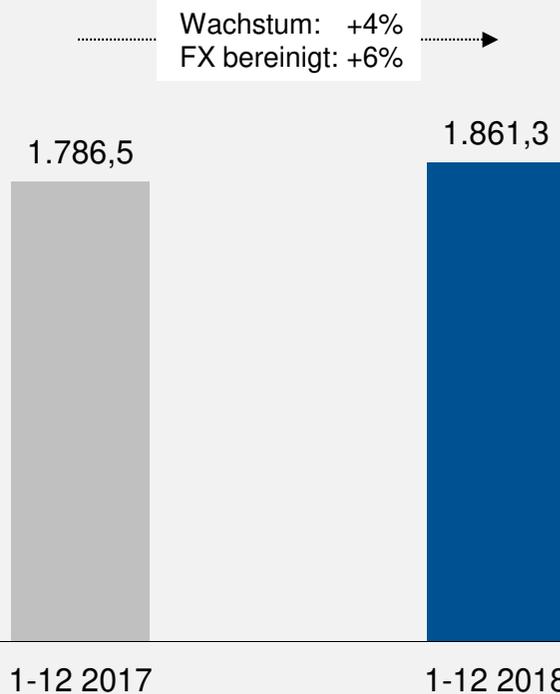


GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

Nutzfahrzeug-Bereich deutlich gewachsen, Automotive mit verhaltener Entwicklung

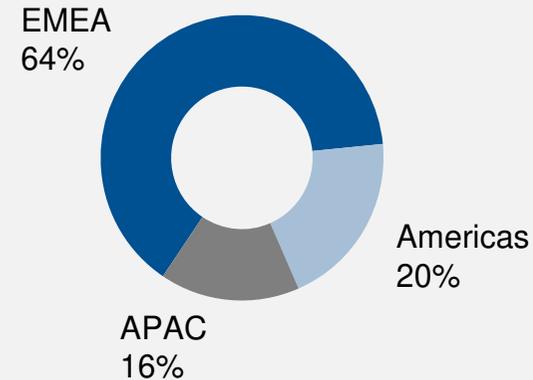


Umsatz
[in Mio. €]

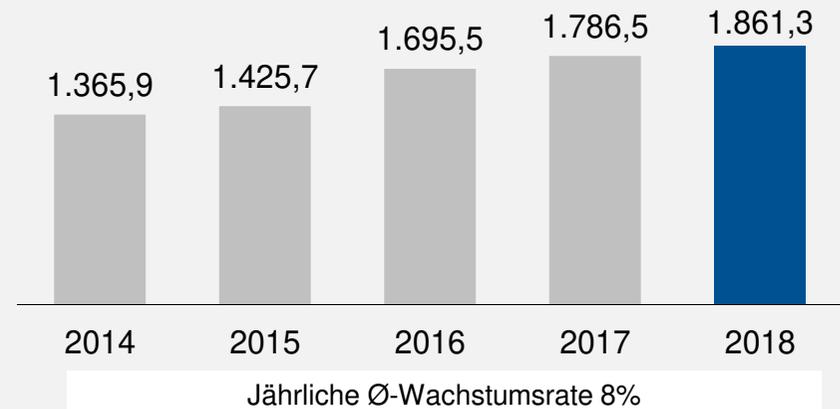


- 8. Umsatzrekord in Folge trotz Pkw-Marktschwäche
- Zuwachs bei Nutzfahrzeug & TMD Konsolidierung
- Negative Währungseinflüsse im Umsatz von -39 Mio. €

Umsatz 2018 nach Regionen
[in %]



Umsatzentwicklung 2014 - 2018
[in Mio. €]

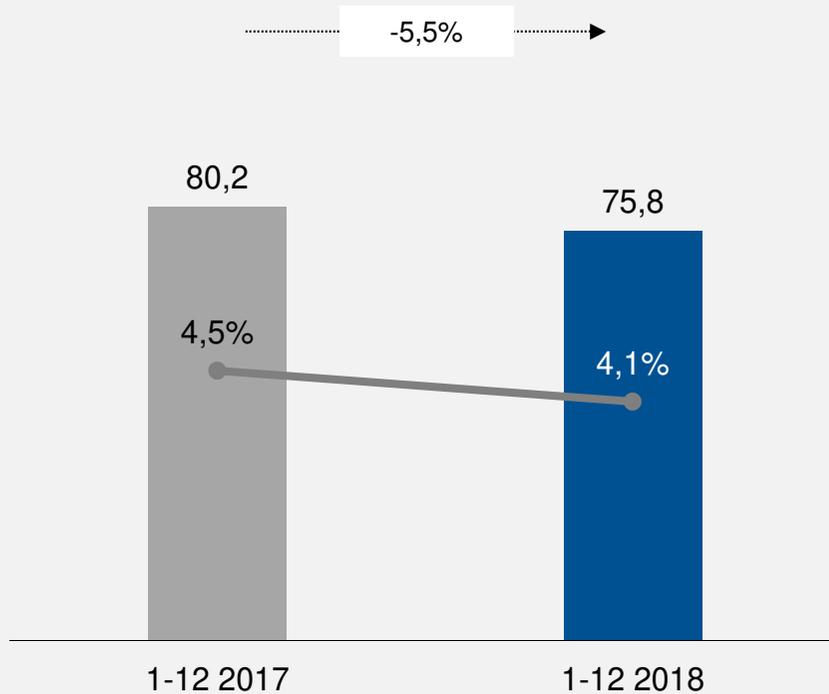


GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

Operative Profitabilität nur leicht unter hohem Vorjahresniveau

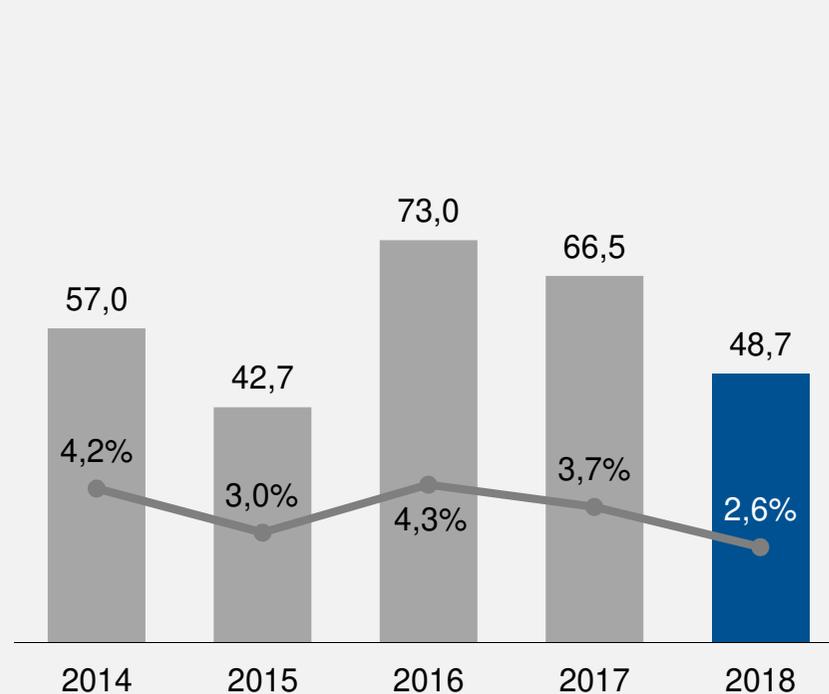


Operatives EBIT
[in Mio. €]



- Pkw-Absatzschwäche belastet operatives EBIT
- Commercial Vehicles mit hohem Ergebniszuwachs

IFRS EBIT-Entwicklung 2014 - 2018
[in Mio. €]



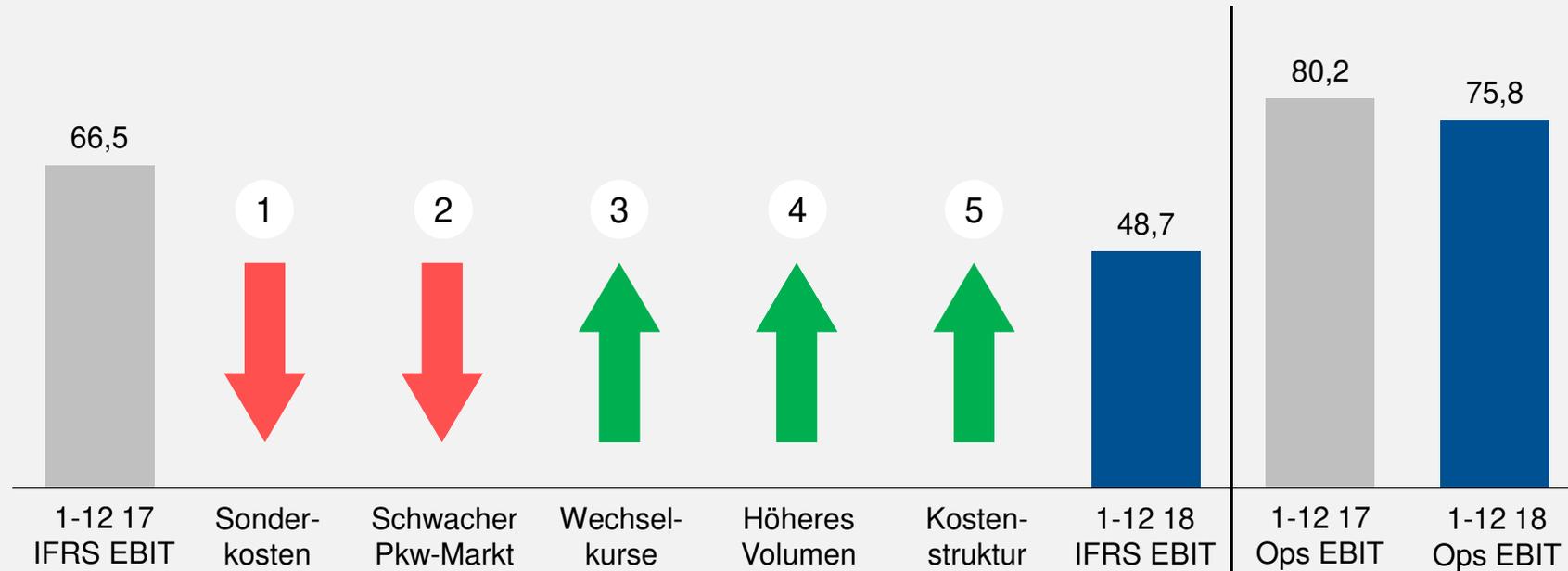
- EBIT deutlich durch Sondereinflüsse belastet
- Sondereinflüsse im GJ 2018 in Höhe von -27,1 Mio. €

GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

EBIT Veränderung 2017 zu 2018



EBIT
[in Mio. €]



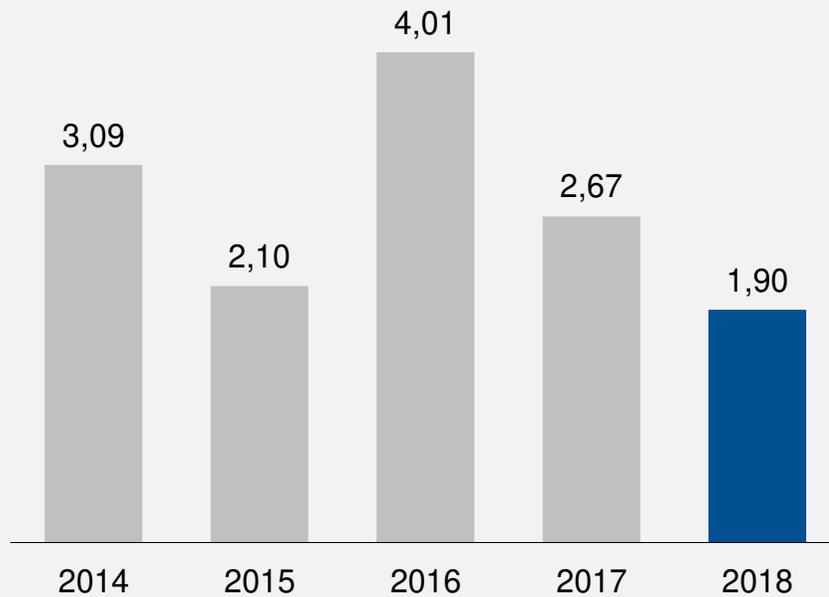
1. Sonderkosten in Höhe von insgesamt 29,9 Mio. €
2. Negative Ergebniseffekte aus schwachem Pkw-Markt vor allem in Europa und Hochlauf verschiedener Modelle im NAFTA-Raum
3. Positive Ergebniseffekte aus Wechselkurse +2,8 Mio. €
4. Positiver EBIT-Effekt durch höheres Volumen im Segment Commercial Vehicles
5. Positiver EBIT-Effekt durch die Optimierung von Fixkosten und Effizienzsteigerungen vor allem im Bereich Commercial Vehicles

GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

Attraktiver Dividendenvorschlag



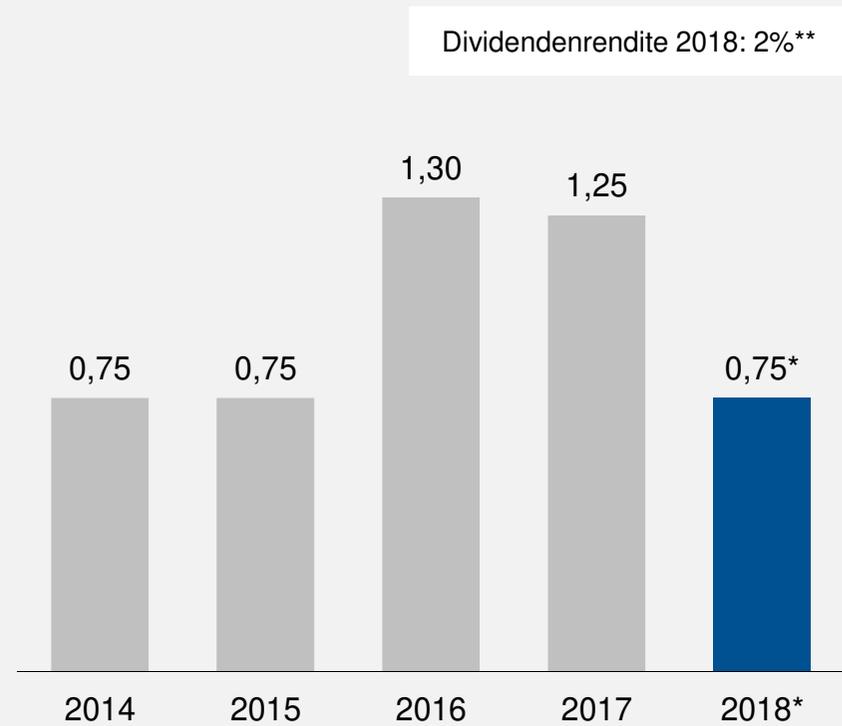
IFRS Ergebnis je Aktie 2014 – 2018*
[in €]



- IFRS Ergebnis von Sondereinflüssen geprägt

*) Anzahl Aktien 2013 bis 2016: 11,5 Mio. Stück, 2017 & 2018: 12,6 Mio. Stück

Dividende für Geschäftsjahr 2014 – 2018
[in €]



- Ausschüttungsquote für GJ 2018 von 39% bezogen auf das Konzern Nettoergebnis

*) Vorschlag

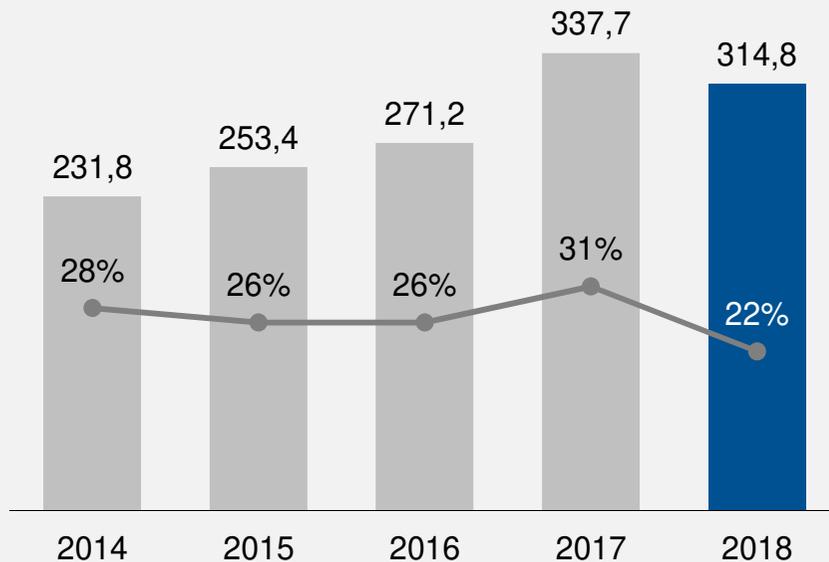
***) Bezogen auf Schlusskurs 31.12.2018

GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

Bilanzrelationen durch die Akquisition und Finanzierung von TMD beeinflusst



Eigenkapital und EK-Quote 2014 - 2018
[in Mio. €, zum 31.12.]



- Eigenkapital durch Effekte aus Erstanwendung IFRS 15 und IFRS 9 beeinflusst
- EK-Quote niedriger wegen Akquisitionsfinanzierung

Nettofinanzverbindlichkeiten und Gearing 2014 - 2018
[in Mio. €, zum 31.12.]



- Weiterhin solide Finanzierungssituation trotz Anstieg der Verschuldung durch Akquisition TMD
- Financial Leverage* zum 31.12.2018: 2,5x

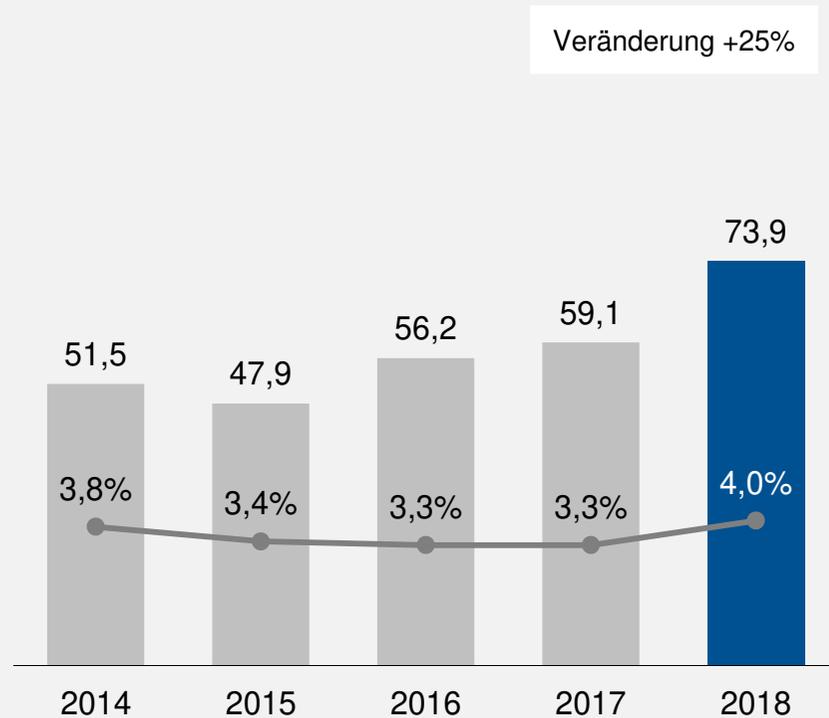
*) Financial Leverage = Nettofinanzverbindlichkeiten / EBITDA

GRAMMER KONZERN – GESCHÄFTSJAHR 2018

Weiterhin hohe Investitionstätigkeit. Starker Anstieg des operativen Cash Flows

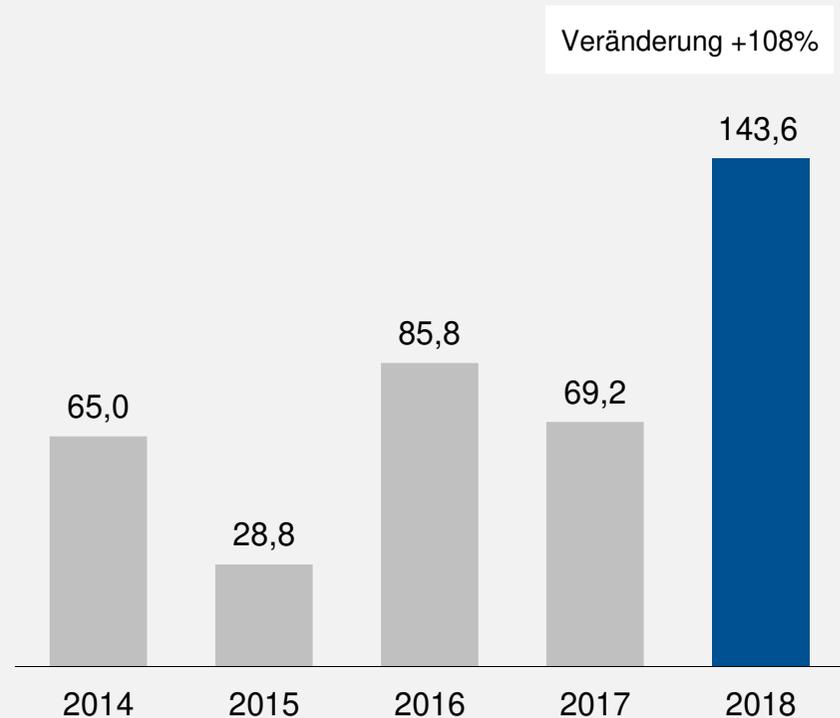


Investitionen und Investitionsquote 2014 - 2018
[ohne M&A, in Mio. €, in % vom Umsatz]



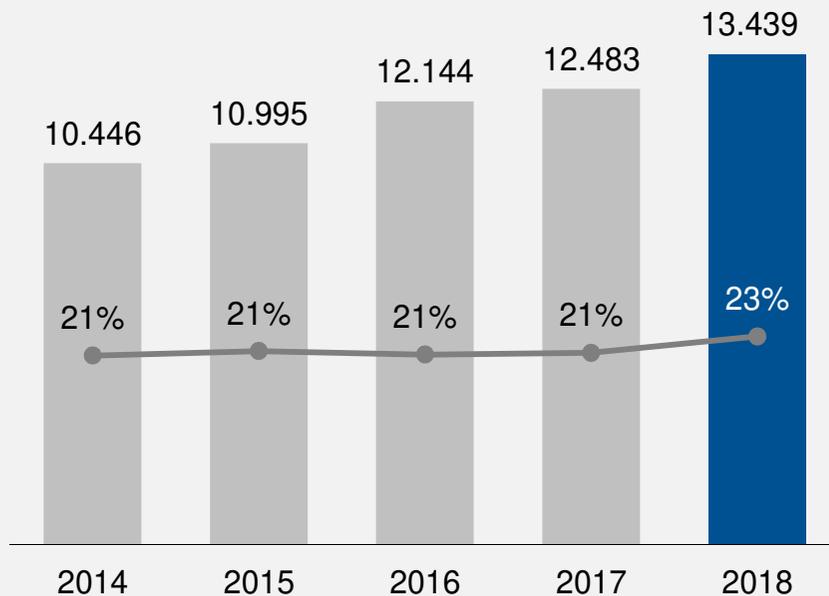
- Investitionen in Aufbau der Fertigungskapazitäten und Prozessoptimierung in allen Regionen
- Investitionen für Neubau des GRAMMER Technologiezentrums und der Konzernzentrale

Operativer Cash Flow 2014 - 2018
[in Mio. €]



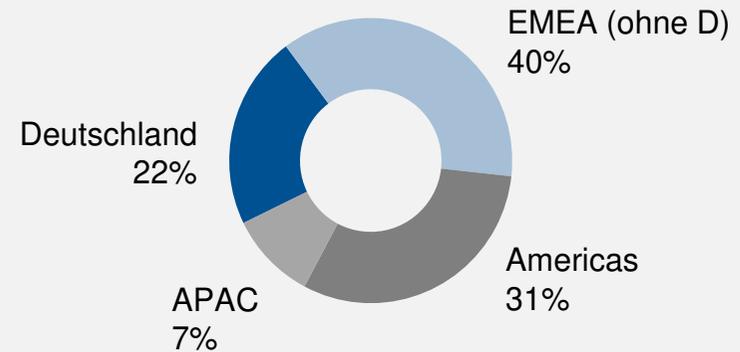
- Trotz EBIT-Rückgang deutlicher Anstieg des CF
- Working Capital Management stark verbessert

Mitarbeiter und Personalkosten-Quote 2014 - 2018
[Jahresdurchschnitt, Personalkosten zum Umsatz in %]



- Mitarbeiteranstieg durch Aufbau der Fertigungskapazitäten in der NAFTA-Region und Konsolidierung der TMD-Gruppe zum 01.10.2018

Mitarbeiter 2018 nach Regionen
[zum 31.12.2018, in %]



Mitarbeiter 2018 in Hoch- und Niedriglohnländern
[zum 31.12.2018, in %]



ON THE MOVE



GRAMMER Automotive
Geschäftsjahr 2018

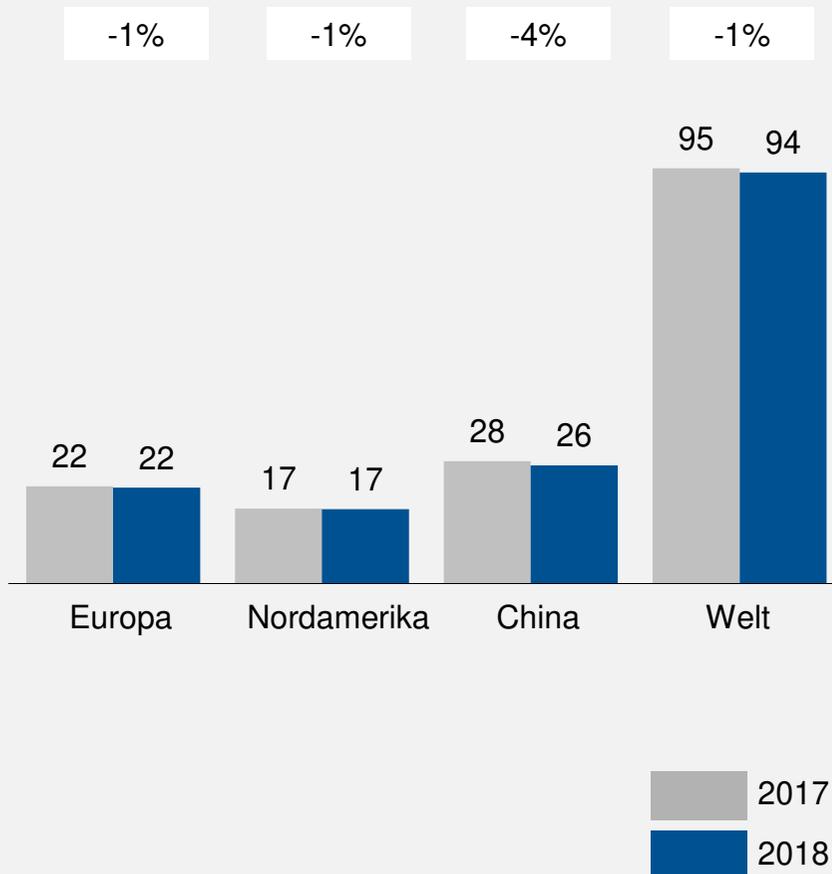


GRAMMER AUTOMOTIVE – GESCHÄFTSJAHR 2018

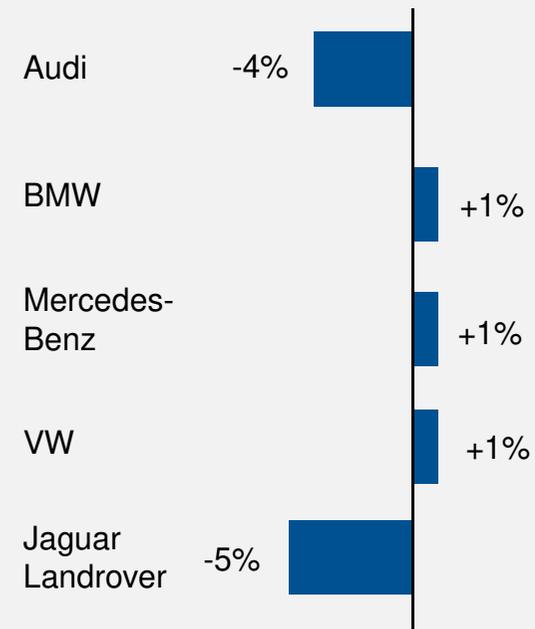
Weltweiter Pkw-Markt 2018 im Rückwärtsgang



Weltweite Pkw-Produktion
[in Mio. Einheiten]



Pkw-Absatz ausgewählter Hersteller in 2018
[in % gegenüber Vorjahr]

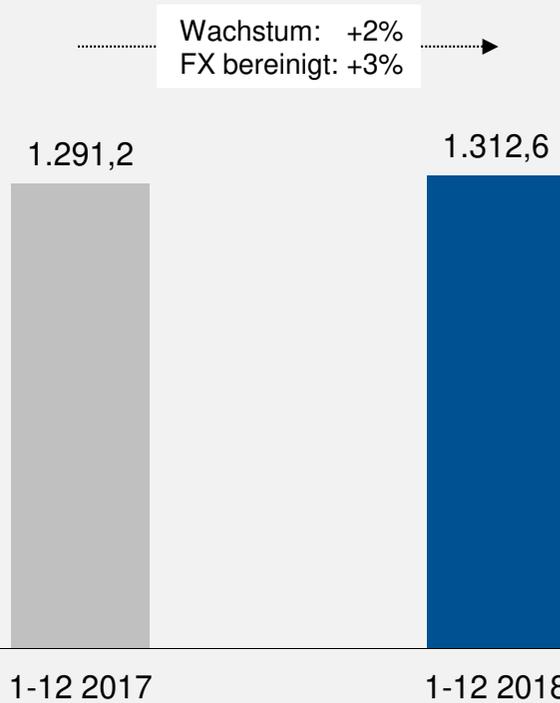


GRAMMER AUTOMOTIVE – GESCHÄFTSJAHR 2018

Umsatzentwicklung durch Marktschwäche in Europe und TMD Akquisition geprägt

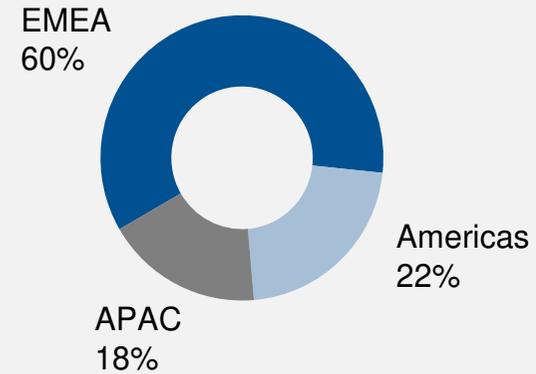


Umsatz
[in Mio. €]

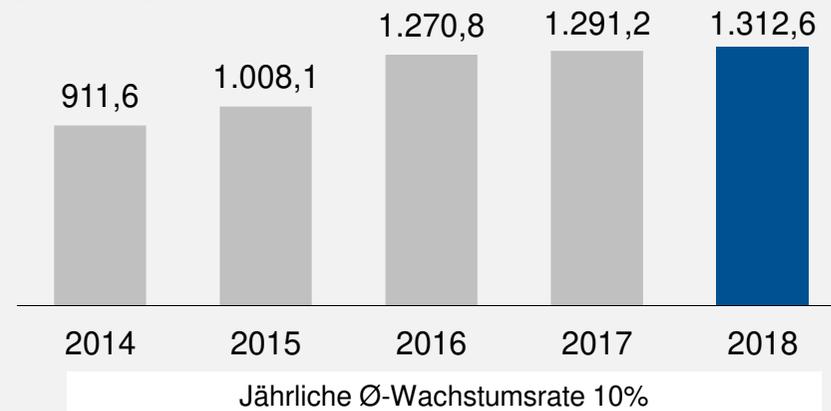


- Umsatzwachstum in Americas durch TMD Akquisition
- Rückgang in Europa wegen Pkw-Absatzschwäche
- Negative Währungseinflüsse im Umsatz von -18 Mio. €

Umsatz 2018 nach Regionen
[in %]



Umsatzentwicklung 2014 - 2018
[in Mio. €]

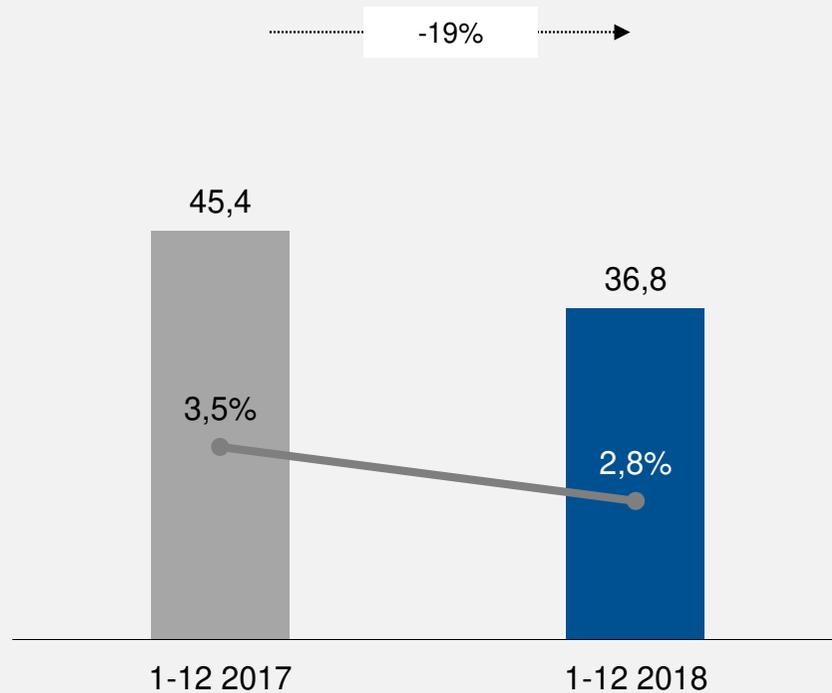


GRAMMER AUTOMOTIVE – GESCHÄFTSJAHR 2018

Pkw-Absatzschwäche in Europa führt zu negativen EBIT-Auswirkungen

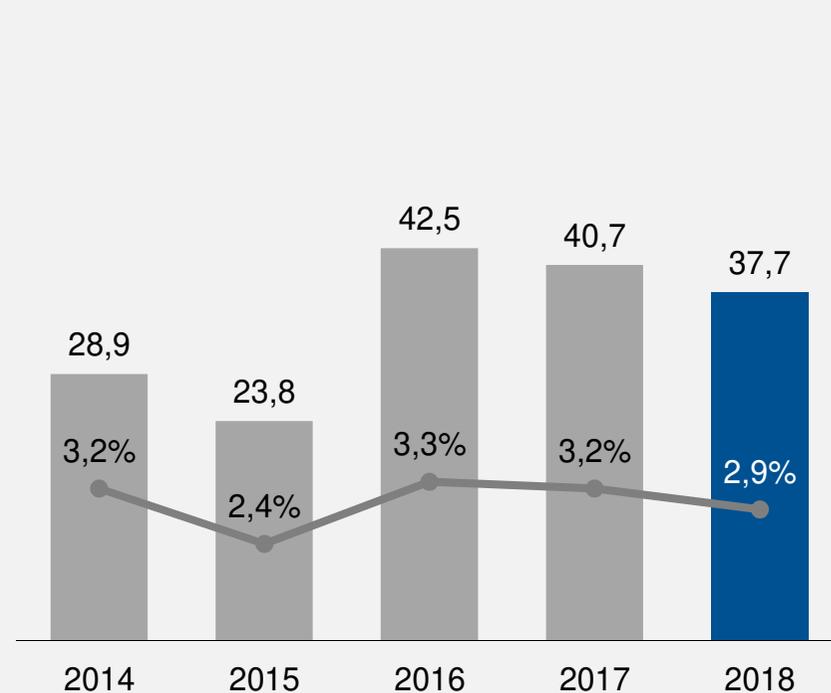


Operatives EBIT
[in Mio. €]



- Operative Performance durch Pkw-Absatzschwäche in Europa sowie Hochlauf in NAFTA-Region geprägt

IFRS EBIT-Entwicklung 2014 - 2018
[in Mio. €]



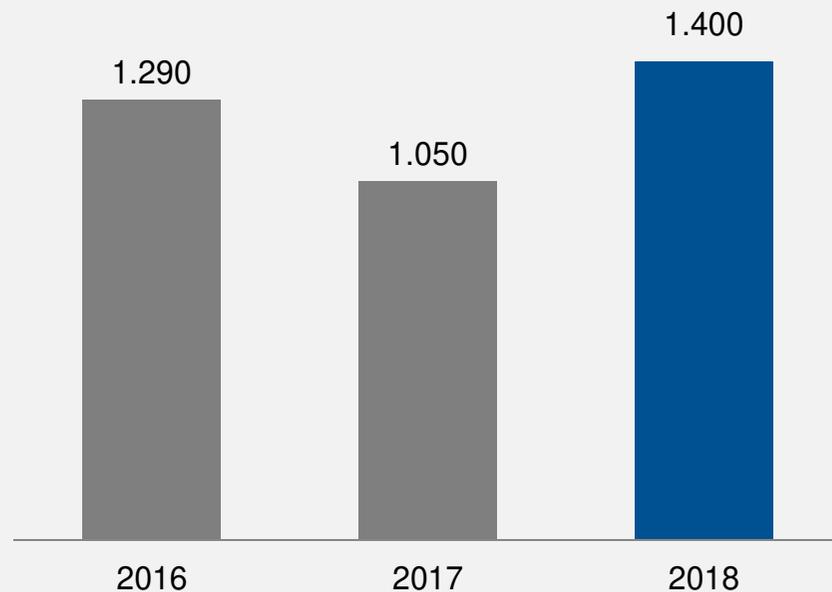
- IFRS EBIT trotz Auswirkungen der Absatzschwäche nahezu auf Vorjahresniveau

GRAMMER AUTOMOTIVE – GESCHÄFTSJAHR 2018

Auftragsvergabe durch die OEM wieder vollständig normalisiert



Auftragseingang 2016 - 2018 für neue Projekte
[Life-time-Umsatz in Mio. €]

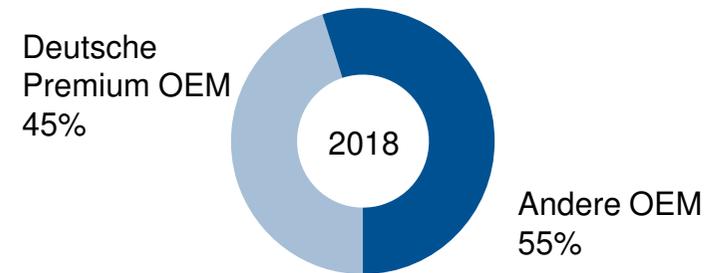


- Auftragseingang im Jahr 2018 mit über 1,4 Milliarden erreicht neuen Rekordwert
- Normalisierung bei der Auftragsvergabe durch Stabilisierung der Aktionärsstruktur

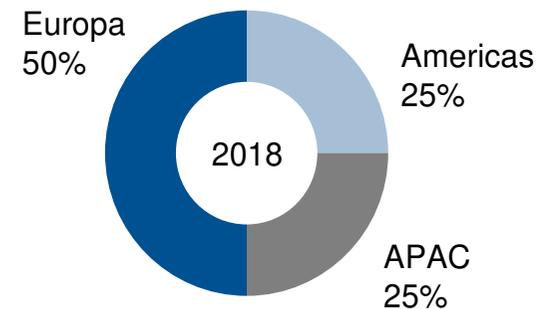
*) Life-time: erwarteter Serienumsatz über die gesamte Projektlaufzeit (6-7 Jahre)

Auftragseingang 2018 Automotive

Aufteilung nach Kundengruppen



Aufteilung nach Regionen



ON THE MOVE



GRAMMER Commercial Vehicles Geschäftsjahr 2018

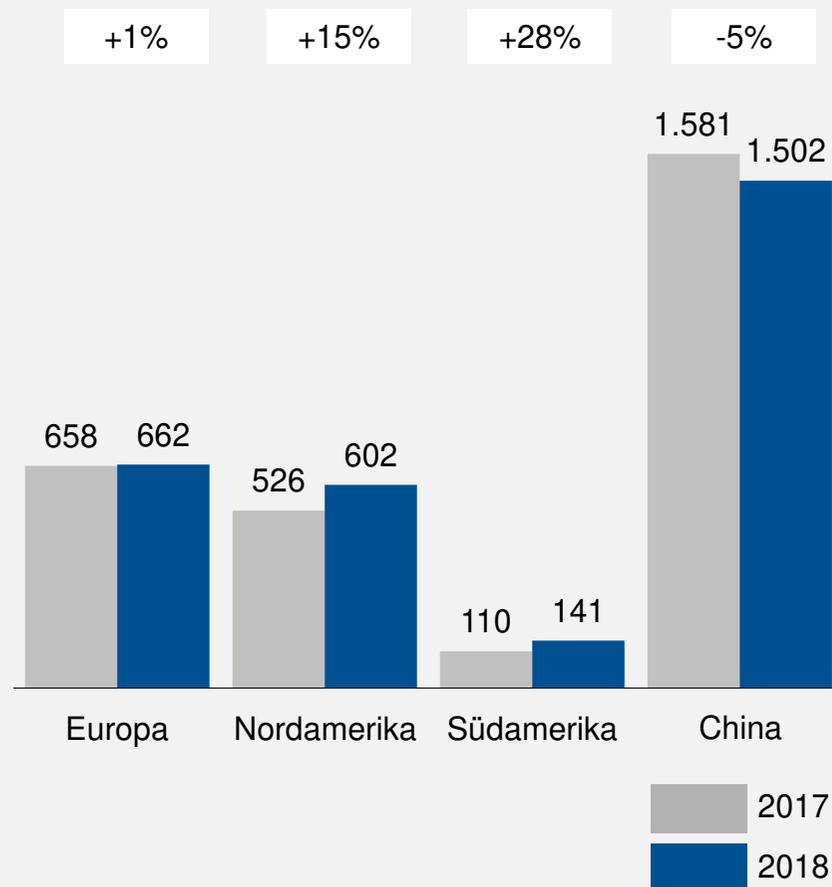


GRAMMER COMMERCIAL VEHICLES – GESCHÄFTSJAHR 2018

Markt in USA und Brasilien sehr stark. Agrar- & Baubereich mit deutlichen Zuwächsen

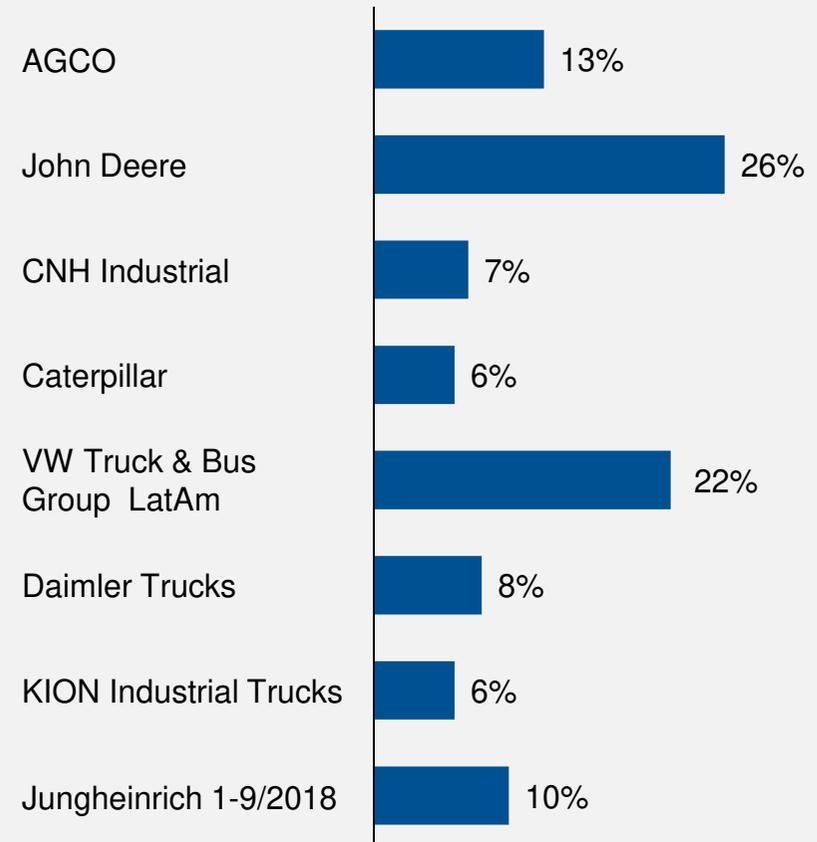


Weltweite Lkw-Produktion (>6t)
[in 1.000 Einheiten]



Quelle: IHS, Januar 2019

Umsatz 2018 ausgewählter Hersteller
[in % gegenüber Vorjahr]



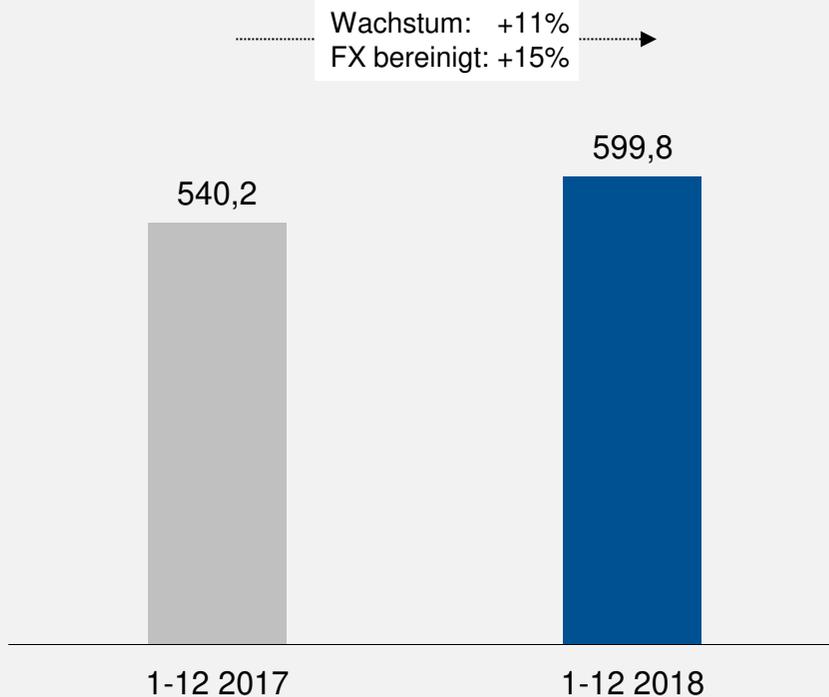
Quelle: Unternehmenswebsite

GRAMMER COMMERCIAL VEHICLES – GESCHÄFTSJAHR 2018

Deutliches Wachstum und Ausbau der Marktposition in allen Märkten

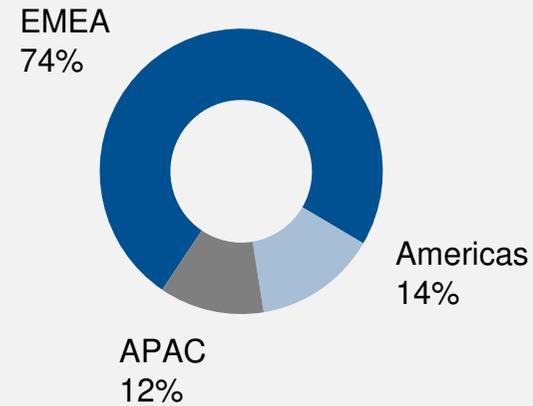


Umsatz
[in Mio. €]

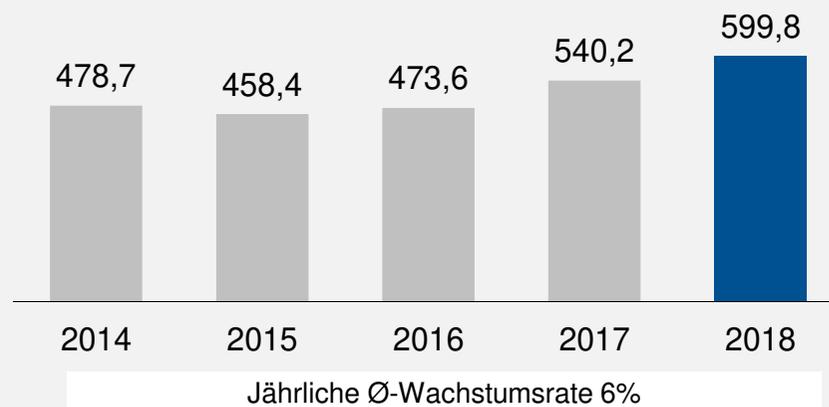


- Spürbare Erholung bei Landmaschinen und in Brasilien
- Lkw, Baumaschinen und Stapler ebenfalls mit deutlichen Zuwächsen
- Negative Währungseinflüsse im Umsatz von -19 Mio. €

Umsatz 2018 nach Regionen
[in %]



Umsatzentwicklung 2014 – 2018
[in Mio. €]

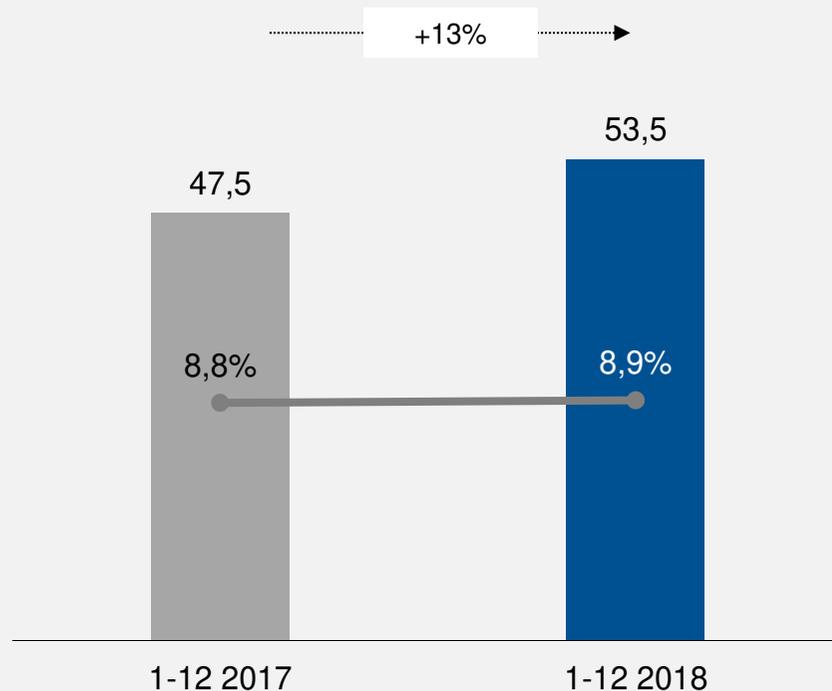


GRAMMER COMMERCIAL VEHICLES – GESCHÄFTSJAHR 2018

Weiterhin hohe Profitabilität und überdurchschnittliche Ergebnisentwicklung

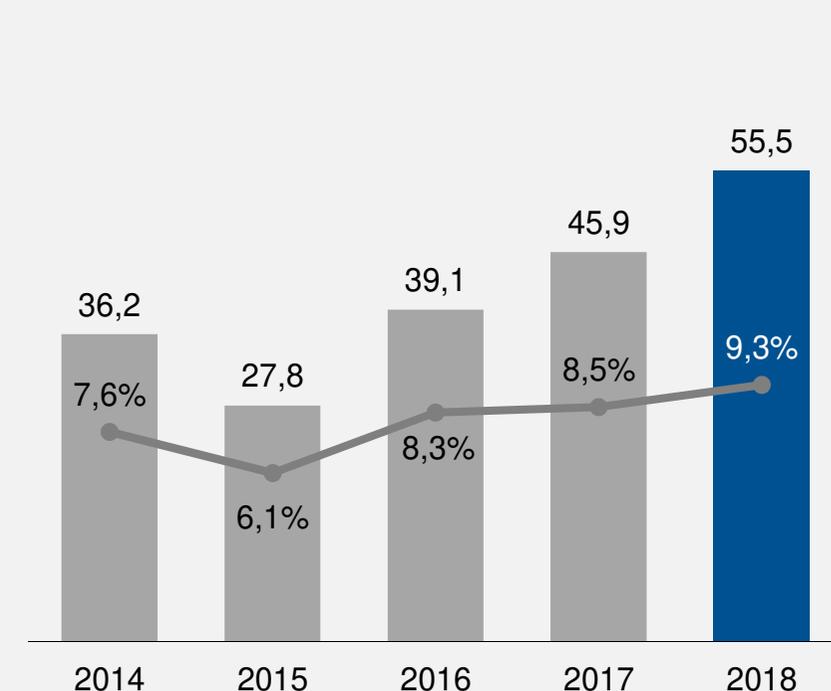


Operatives EBIT
[in Mio. €]



- Umsatzanstieg führte dank eines hohen operativen Leveraging zu einem deutlich besseren EBIT
- Hohe Auslastung, Stabilisierung Brasilien und Fixkostenoptimierung tragen zu sehr gutem Ergebnis bei

IFRS EBIT-Entwicklung 2014 - 2018
[in Mio. €]



- Trend der positiven Ergebnisentwicklung nach der Landwirtschaftskrise im Jahr 2015 ungebrochen

ON THE MOVE



Strategische Highlights
im Geschäftsjahr 2018



GRAMMER KONZERN – HIGHLIGHTS 2018

Übernahme der TMD - Größte Akquisition in der Unternehmensgeschichte



Highlights der Transaktion

- Die Übernahme der TMD-Gruppe wurde am 01. Oktober 2018 abgeschlossen. Erstkonsolidierung in den GRAMMER Konzern erfolgte in Q4/2018
- Kaufpreis (vorläufig): 239,3 Mio. USD
- TMD ist Spezialist für die Entwicklung und Herstellung hochtechnischer thermoplastischer Automobilkomponenten
- TMD ist in der NAFTA-Region mit 10 Standorten tätig und erwirtschaftet einen Jahresumsatz von rund 300 Mio. USD
- Die Transaktion wird vollständig fremdfinanziert, attraktive Finanzierungsbedingungen wurden gesichert

TMD & GRAMMER gemeinsamer NAFTA Footprint



15 Standorte
3.500+ Mitarbeiter
in USA Nordosten,
Südosten & Zentral-Mexiko

Die hochmodernen Anlagen von GRAMMER & TMD ermöglichen es, den gesamten NAFTA-Raum in unmittelbarer Nähe zu allen wichtigen OEMs zu bedienen

Vorteile der Transaktion

- ✓ Erweiterung Know-hows und Prozesstechnologie bei thermoplastischen Lösungen, Materialien & Leichtbau-Lösungen
- ✓ Breite gemeinsame Präsenz in allen wichtigen Automobilregionen Amerikas
- ✓ Die Produktpalette von TMD wird das bestehende Portfolio erweitern und bietet weitere Vorteile für das Nutzfahrzeuggeschäft
- ✓ Full-Service-Partner für innovative Lösungen in den Bereichen Thermoplastik und Interieur weltweit
- ✓ Weitere Kundendiversifizierung und besserer Zugang zu US-Kunden
- ✓ Die TMD-Gruppe wird die mittelfristigen Wachstums- und Profitabilitätsziele des GRAMMER Konzerns unterstützen

GRAMMER KONZERN – HIGHLIGHTS 2018

BCA & Übernahme sichert zukünftige Entwicklung des GRAMMER Konzerns



Zeitlicher Überblick der Partnerschaft mit Ningbo Jifeng

- **Dezember 2012**
Erste Geschäftsbeziehung bei Kopfstützen in China
- **Februar 2017**
GRAMMER & Ningbo bilden strategische Partnerschaft
- **Mai 2018**
GRAMMER & Ningbo Jifeng unterzeichnen BCA
- **Juni 2018**
Übernahmeangebot von Ningbo Jifeng (60 €/ je Aktie)
- **August 2018**
Ningbo Jifeng ist neuer Mehrheitsaktionär mit 84,23%

Highlights Business Combination Agreement (BCA)

- A** Unabhängigkeit von GRAMMER gesichert
- B** Zusicherungen gegenüber Mitarbeitern & Produktionsstandorten
- C** Unterstützung für die Corporate Governance von GRAMMER
- D** Unterstützung der Markenstrategie und globalen Strategie von GRAMMER
- E** Schutz von Know-how und geistigem Eigentum

Vorteile

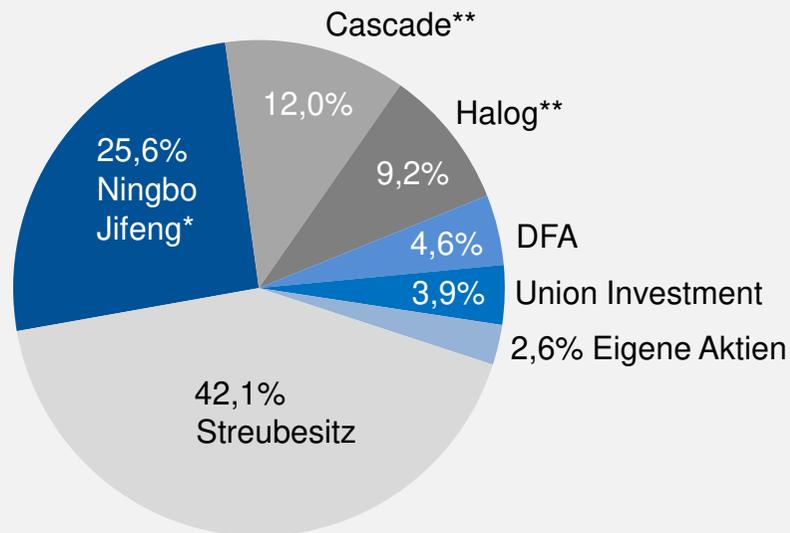
- ✓ BCA und Übernahmeangebot bieten Chancen für beide Unternehmen
- ✓ Stärkung der Partnerschaft von GRAMMER und Ningbo Jifeng
- ✓ Investorenvereinbarung sichert die Unabhängigkeit von GRAMMER ab
- ✓ Umfangreiche Zusagen über bis zu 7,5 Jahre
- ✓ Weitere Stabilisierung der Aktionärsstruktur
- ✓ Attraktive und sofortige Wertsteigerung für die Aktionäre von GRAMMER

GRAMMER KONZERN – HIGHLIGHTS 2018

GRAMMER AG – Neue stabile Aktionärsstruktur nach Abschluss der Übernahme

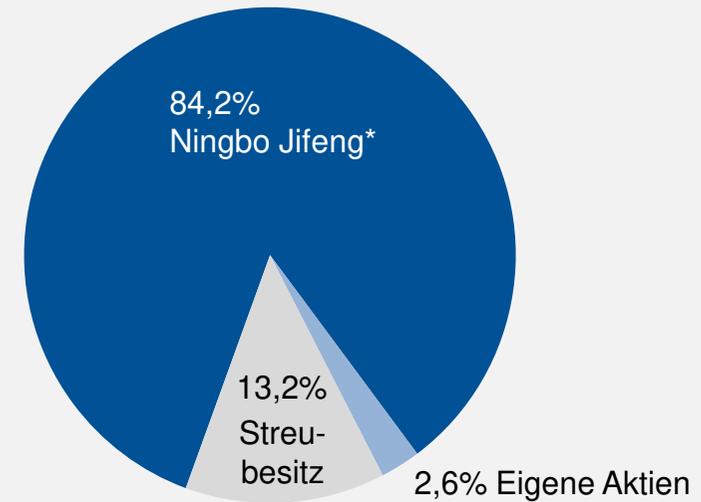


GRAMMER AG Aktionärsstruktur vor Übernahmeangebot



*) Verbundenes Unternehmen des strategischen Partners Ningbo Jifeng
**) Unternehmen im Eigentum der Hastor-Familie

GRAMMER AG Aktionärsstruktur nach Abschluss der Übernahme



*) Verbundenes Unternehmen des strategischen Partners Ningbo Jifeng

- ➔ Klare Aktionärsstruktur und intensiviert strategische Zusammenarbeit mit neuem Mehrheitsaktionär Ningbo Jifeng
- ➔ Die Kunden von GRAMMER bewerten neuen Mehrheitsaktionär ebenfalls sehr positiv
- ➔ Positiver Beitrag für die zukünftige Entwicklung von GRAMMER dank der verstärkten Zusammenarbeit

GRAMMER KONZERN – HIGHLIGHTS 2018

Neues Joint-Techcenter in Indien - AllyGrow & GRAMMER als starke Partner in Pune



GRAMMER Konzern Weltweites F&E-Netzwerk



Impressionen Joint-Tech Center Pune



- Modernes Tech Center mit großem Produkt- & Prozess-Know-How
- Starker Partner ist ein führender Entwicklungsdienstleister
- Deutliche Erhöhung der F&E-Performance und F&E-Effizienz
- Stärkung des weltweiten F&E-Netzwerks von GRAMMER
- Wichtiger Meilenstein in der F&E-Strategie von GRAMMER

GRAMMER KONZERN – HIGHLIGHTS 2018

Technologiezentrum in Ursensollen bei Amberg stärkt Innovationsführerschaft



Highlights

- ▶ Neubau Technologiezentrum und Konzernzentrale für rund 700 Mitarbeiter
- ▶ Modernes Tech-Center als Ausdruck der Innovationskraft von GRAMMER
- ▶ Effizienzsteigerung und Synergien für die Entwicklungsprozesse und Projekte
- ▶ Nachhaltiger Bau mit regionalen Werkstoffen und hoher Energieeffizienz
- ▶ Einzug: Q4/2019 (Bauabschnitt 1)



ON THE MOVE



GRAMMER Strategie
für profitables Wachstum

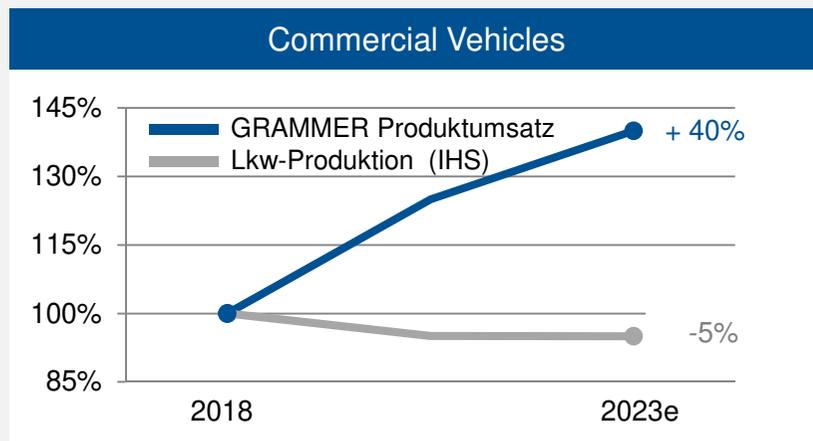
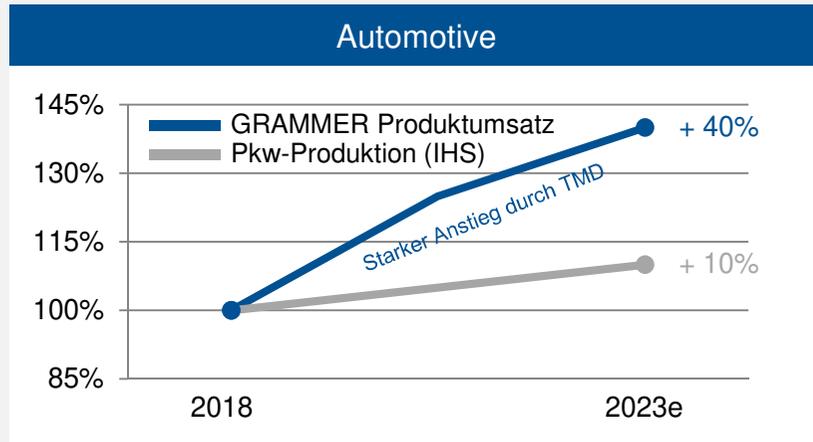


GRAMMER STRATEGIE – PROFITABLES WACHSTUM

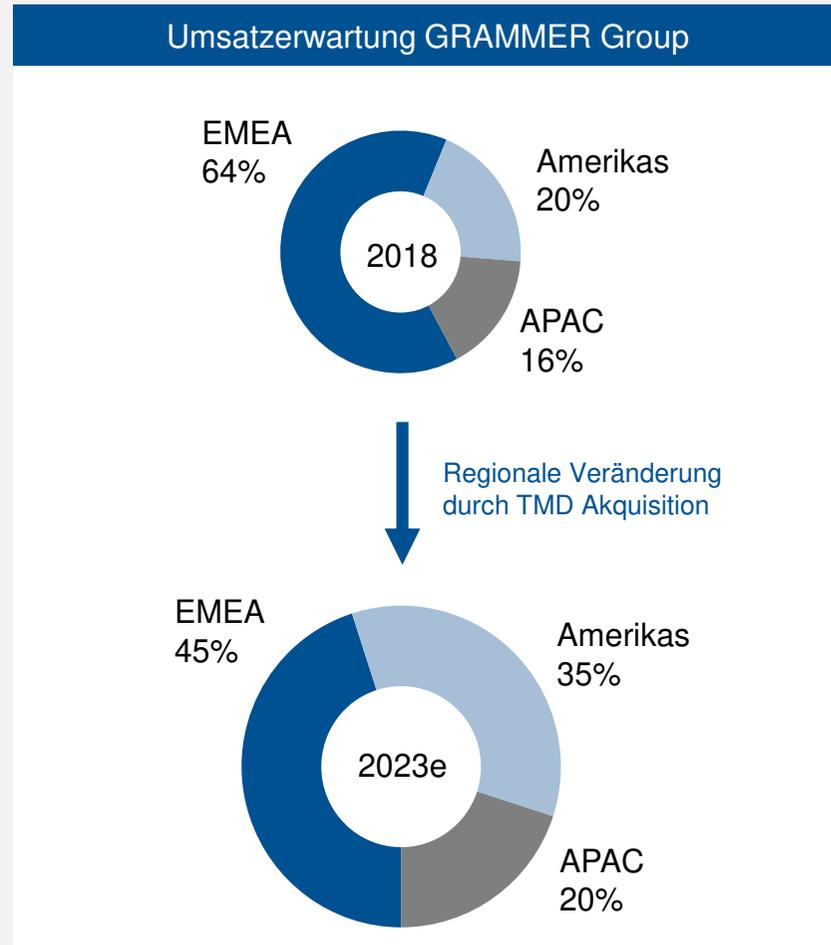
Ausbau der globalen Aufstellung vor allem außerhalb von Europa



GRAMMER Umsatzerwartung und IHS Marktprognose
[weltweit, in %, 2018 = 100%]

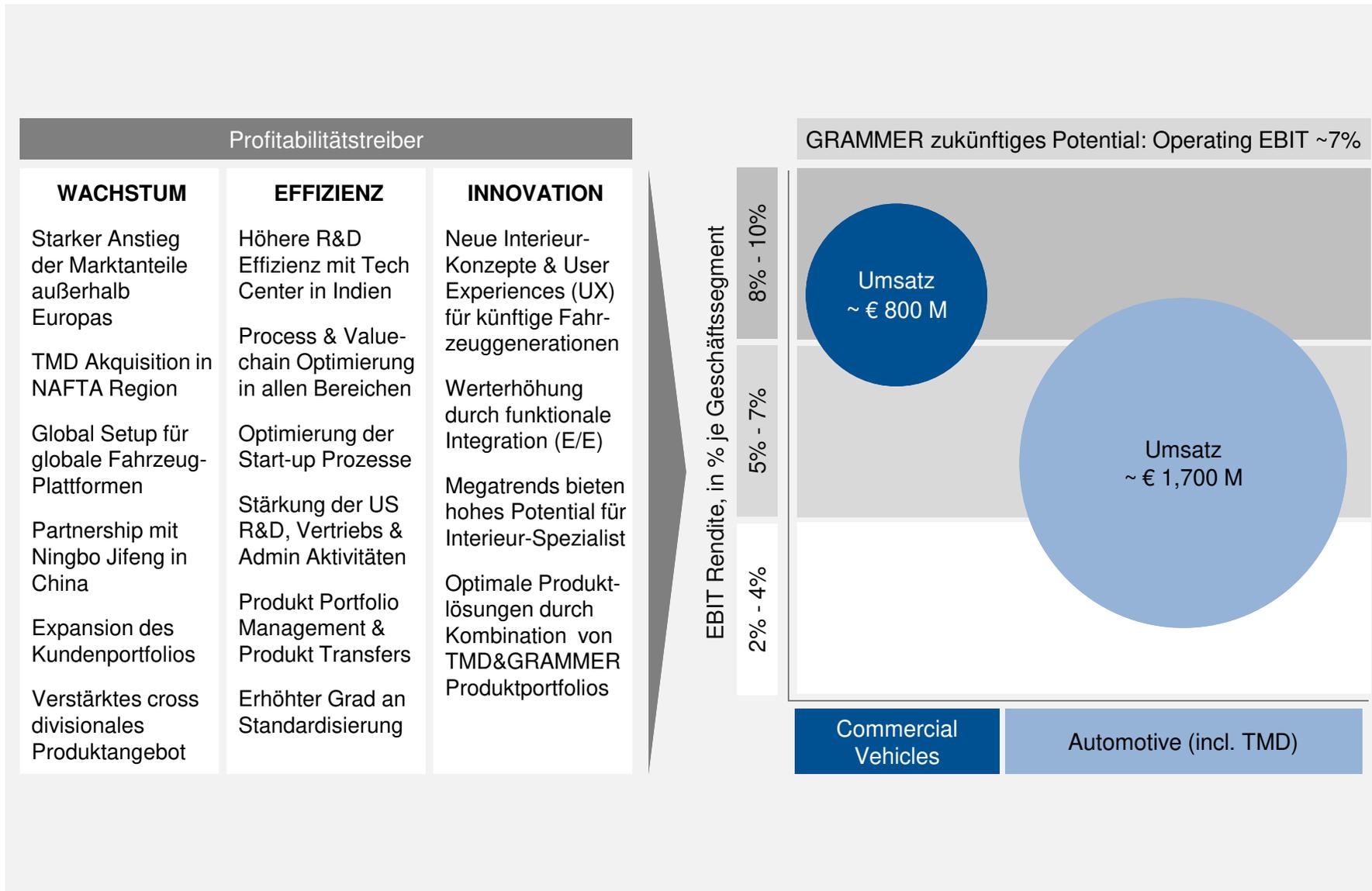


Entwicklung der regionalen Umsatzverteilung 2018 - 2023e
[in %]



GRAMMER STRATEGIE – PROFITABLES WACHSTUM

Höheres Ertragspotential durch organische Profitabilitätsverbesserung und M&A-Aktivitäten

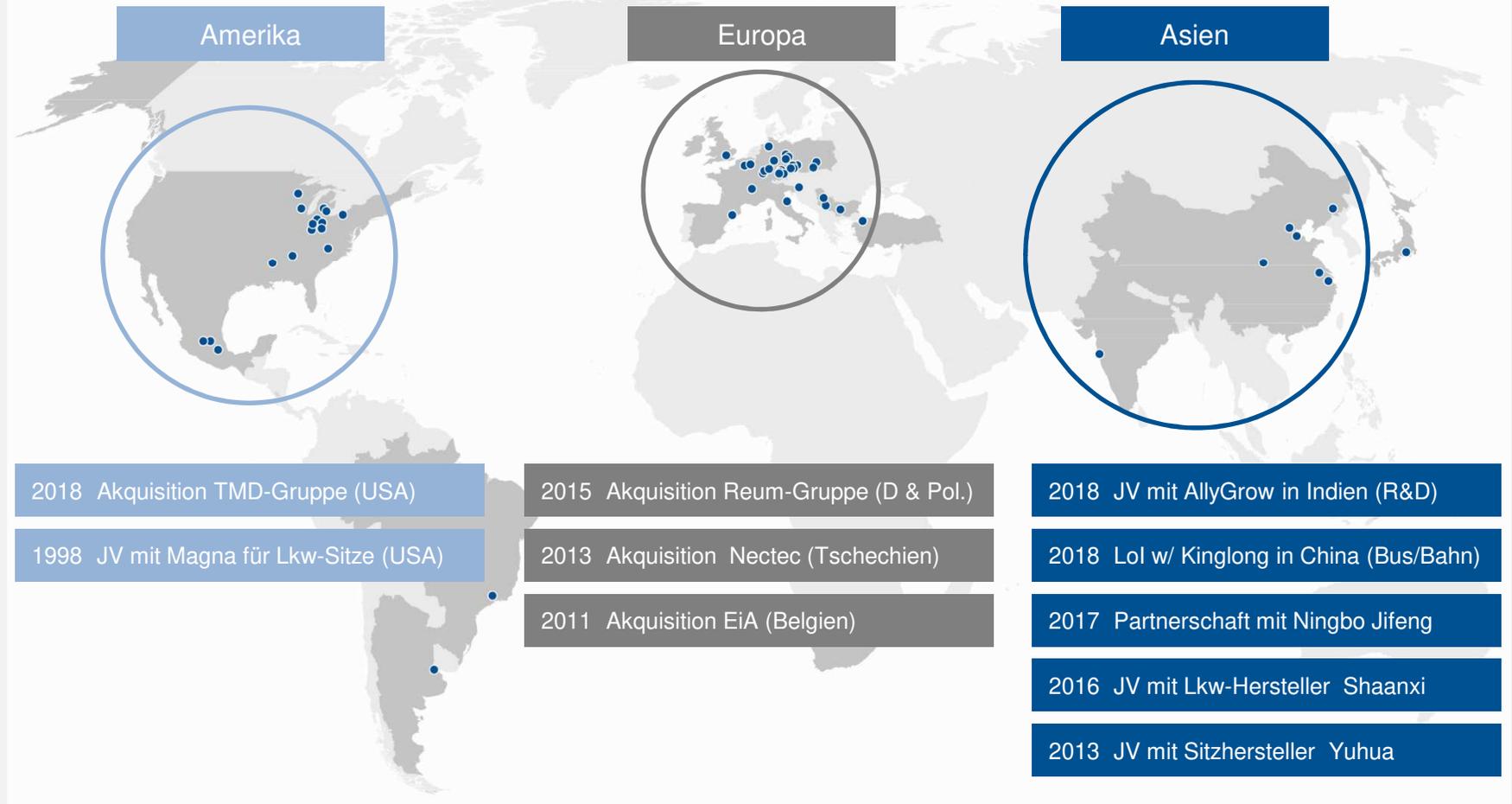


GRAMMER STRATEGIE – PROFITABLES WACHSTUM

Bessere Aufstellung, Technologie, Kunden- & Produktportfolio durch M&A-Transaktionen



GRAMMERs M&A und JV Aktivitäten



ON THE MOVE

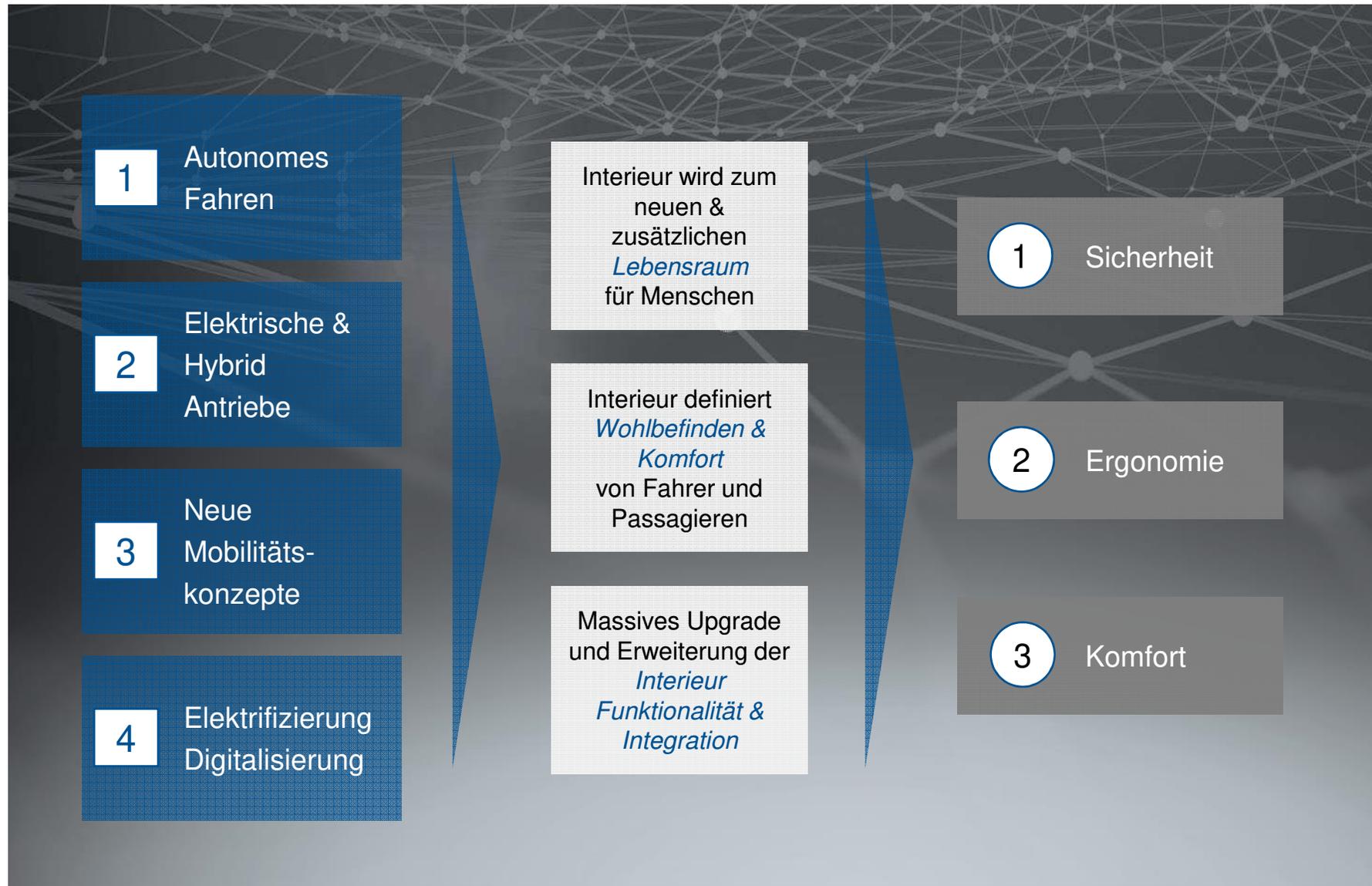


GRAMMER
Innovationsstrategie



GRAMMER STRATEGIE – INNOVATIONEN

Megatrends bieten Interieur-Spezialisten hohes Potential



GRAMMER GROUP – INNOVATIONS

Neue Interieur-Konzepte und Kundenlösungen (UX) für zukünftige Fahrzeuggenerationen

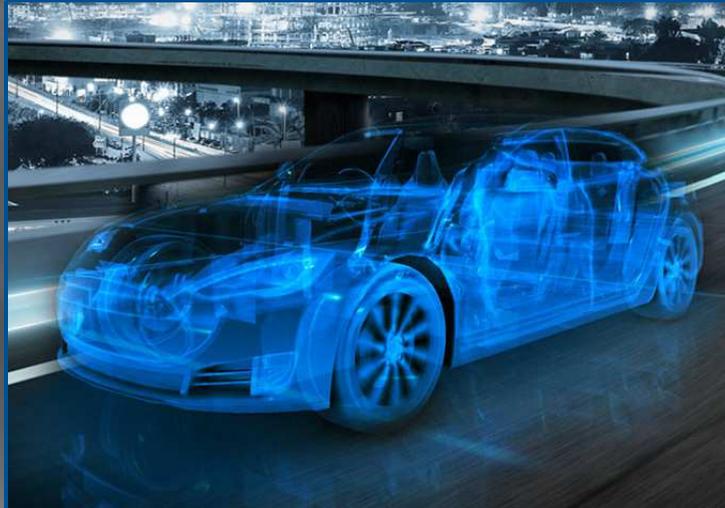


Oberflächen & Materialien

- ▶ Hochwertige Haptik, Touch & Feel
- ▶ Hygienische & „Grüne“ Materialien
- ▶ Leichtbau & Verbundwerkstoffe
- ▶ Funktionale, 3D Oberflächen
- ▶ Ambiente Beleuchtung

Komfort Merkmale

- ▶ E-Sitz, drehbar, aktiver Sitz
- ▶ Neueste Sitzfederungs-Systeme
- ▶ Individuelle Klimazonen
- ▶ Geräuschunterdrück., Sound-Zone
- ▶ Klappbare Tische, Stausysteme, Kühlfächer



Elektrische Funktionen

- ▶ E/E System-Integration
- ▶ Smartphone/Tablet Integration
- ▶ E-Antriebe & Intelligente Kinematik
- ▶ Monitore, Kameras, Sensoren
- ▶ Intuitive HMI's

Aktive & Passive Sicherheit

- ▶ Neue Gurt- & Rückhaltesysteme
- ▶ Neue Kopfstützensysteme
- ▶ Nacken- & Oberkörperstützsysteme
- ▶ Fahrerüberwachung
- ▶ Aktive Kontrolle der Körperhaltung

GRAMMER STRATEGIE – INNOVATIONEN



Zahlreiche innovative Konzepte und Lösungen für alle Produktsegmente und Anwendungen

Seating Konzepte

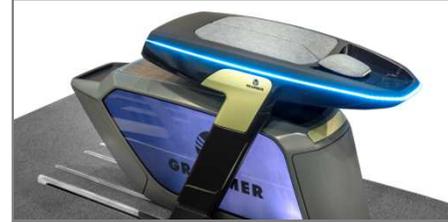


Vollelekt.
Leichtbau Lkw-
Sitzkonzept mit
HMI-Armlehne

Vollelekt.
Landmasch.-Sitz
& multi-funktion.
Armlehnen-
Steuerung

Kapitänsitz-
Konzept mit
Smart Device
Aktivierung

Interieur Konzepte



Neues multifunktionales &
ergonomisches Konsolen /
Armlehnen Konzept



Neues Kopfstützen-
system mit Sound,
Licht & autom.
Einstellung



Electrifizierter Luftausströmer mit
3D haptischem Feedback



Leichtbau Paneel mit
kompl. Materialmix &
Lautsprecherintegration

Elektronik & Neue Materialien



Funktionale
Oberflächen
mit multi-
touch und
Fhz-Bus-
Integration



Slim-design
Armlehne mit
multi-touch HMI
und Steuerrad-
Integration



Nutzfahrzeug-
Armlehne mit
integriertem
ergonomischen
Joystick und
Display



High-end Spritzguss
Interieur-Oberfläche mit Glas
und Edelstahl Materialmix

ON THE MOVE



Ausblick 2019



MARKTAUSBLICK 2019

Insgesamt positive Marktentwicklung, aber anhaltende Unsicherheiten im Pkw-Markt



			Europa	USA	Brasilien	China	Welt
	Weltweite Pkw Produktion	Quelle IHS 01/2019	0%	-1%	+6%	+2%	+1%
	Weltweite Lkw Produktion >6t	Quelle IHS 01/2019	+6%	+6%	+10%	-10%	-1%
	Landmaschinen	Quelle John Deere 01/2019	+/-0%	0 bis +5%	0 bis +5%		
		Quelle AGCO Dezember 2018	+/-0%	0 bis +5%	0 bis +5%		
	Baumaschinen	Quelle Caterpillar 01/2019	Stabile Nachfrage	Robustes Wachstum	Wachstum von niedrig. Basis	Seitwärts, Wachstum außerhalb Chinas	
	Gabelstapler	Quelle Jungheinrich 11/2018	> 10% Wachstum				

GRAMMER KONZERN – AUSBLICK 2019

Weitere Steigerung bei Umsatz & Profitabilität erwartet



		Ist 2018	Ausblick 2019
GRAMMER Ausblick	Konzernumsatz	1,86 Milliarden €	> 2,1 Milliarden
	IFRS EBIT	49 Million €	Sehr deutlich über Vorjahr
	Operative EBIT-Rendite	4,1%	> Vorjahr
	ROCE	10,5%	> Vorjahr

ON THE MOVE



Backup



GRAMMER KONZERN – BACKUP

Finanzkalender und IR-Kontakt



Finanzkalender 2019

Quartals-Mitteilung Q1 / 2019	14. Mai 2019
Hauptversammlung	12. Juli 2019
Halbjahresbericht Q2 / 2019	06. August 2019
Quartals-Mitteilung Q3 / 2019	12. November 2019

Investor Relations Contact

Ralf Hoppe
VP Investor Relations, Communications,
Marketing & Strategic Product Planning

Phone: +49 (0)9621 66 2200
Fax: +49 (0)9621 66 32200
Email: investor-relations@grammer.com
Internet: www.grammer.com/investor-relations

GRAMMER Share Basic Data

ISIN	DE0005895403
WKN / Code	589540 / GMM
Number of shares	12.607.121
Market cap [December 31, 2018]	475 € million

GRAMMER KONZERN – BACKUP

Kennzahlen 1-12 2018 und Q4 2018



<i>[IFRS, in Mio. €]</i>	1-12 2018	1-12 2017	Veränd.	Q4 2018	Q4 2017	Veränd.
Konzernumsatz	1.861,3	1.786,5	4,2%	502,1	447,6	12%
EBITDA	101,0	116,0	-13%	37,4	33,3	12%
EBITDA-Marge	5,4%	6,5%	-1,1%-P	7,4%	7,4%	0%-P
EBIT	48,7	66,5	-26,8%	20,8	20,7	0,5%
EBIT-Marge	2,6%	3,7%	-1,1%-P	4,1%	4,6%	-0,5%-P
Operatives EBIT	75,8	80,2	-5,5%	19,2	21,6	-11%
Operative EBIT-Marge	4,1%	4,5%	-0,4%-P	3,8%	4,8%	-1%-P
Ergebnis nach Steuern	23,2	32,4	-28%	8,3	6,7	-24%
Ergebnis je Aktie in €	1,90	2,67	-29%	0,67	0,55	22%
Bilanzsumme	1.441,4	1.107,0	30%	1.441,4	1.107,0	30%
Eigenkapital	314,8	337,7	-7%	314,8	337,7	-7%
Eigenkapital-Quote	22%	31%	-9%-P	22%	31%	-9%-P
Nettofinanzverbindlichkeiten	253,3	92,2	175%	253,3	92,2	175%
Verschuldungsgrad	80%	27%	53%-P	80%	27%	53%-P
Investitionen (ohne M&A)	73,9	59,1	25%	24,5	18,9	30%
Abschreibungen	52,3	49,5	6%	16,6	12,6	32%
Mitarbeiter (31.12.)	14.657	12.947	13%	14.657	12.947	13%

GRAMMER KONZERN – BACKUP

Kennzahlen: 5-Jahresübersicht



[IFRS, in Mio. €]

	2018	2017	2016	2015	2014
Konzernumsatz	1.861,3	1.786,5	1.695,9	1.427,7	1.365,9
EBITDA	101,0	116,0	120,2	83,2	93,7
EBITDA-Marge	5,4%	6,5%	7,1%	5,8%	6,9%
EBIT	48,7	66,5	73,0	42,7	57,0
EBIT-Marge	2,6%	3,7%	4,3%	3,0%	4,2%
Gewinn nach Steuern	23,2	32,4	45,2	23,8	33,6
Ergebnis je Aktie in €	1,90	2,67	4,01	2,10	3,09
Dividende / Aktie in €	0,75*	1,25	1,30	0,75	0,75
Bilanzsumme	1.441,4	1.107,0	1.050,6	992,1	836,5
Eigenkapital	314,8	337,7	271,2	253,4	231,8
Eigenkapital-Quote	22%	31%	26%	26%	28%
Nettofinanzverbindlichkeiten	253,3	92,2	139,1	155,5	86,7
Verschuldungsgrad	80%	27%	51%	61%	37%
Investitionen (ohne M&A)	73,9	59,1	56,2	47,9	51,5
Abschreibungen	52,3	49,5	47,2	40,5	36,7
Mitarbeiter (31.12.)	14.657	12.947	12.250	11.397	10.700

*) Vorschlag

Indem Sie die Veranstaltung, auf die sich diese Präsentation bezieht, besuchen oder diese Präsentation erhalten und nicht sofort zurücksenden, erklären Sie sich mit den folgenden Einschränkungen einverstanden:

Diese Präsentation und die darin behandelten Themen wurden nur zu Diskussionszwecken zusammengestellt und sollen keine umfassende Zusammenfassung aller geschäftlichen, finanziellen, rechtlichen, praktischen und sonstigen Aspekte darstellen oder alle Fragen im Zusammenhang mit einer Beteiligung an der GRAMMER AG abdecken. Eine verbindliche Verpflichtung ergibt sich erst aus einer endgültigen und verbindlichen Vereinbarung.

Diese Präsentation stellt weder ein Angebot oder Teil eines Angebots zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren dar und sollte nicht aus solche ausgelegt werden. Weder diese Präsentation noch die darin enthaltenen Informationen dürfen als Grundlage oder Anreiz zur Abgabe eines Angebots oder zum Abschluss eines Vertrages oder einer sonstigen Verpflichtung verstanden werden.

Diese Präsentation stellt kein Angebot zum Verkauf von Wertpapieren in den Vereinigten Staaten von Amerika dar. Weder diese Präsentation noch eine Kopie hiervon dürfen in die Vereinigten Staaten von Amerika, deren Territorien oder Besitzungen gebracht oder dorthin übermittelt werden, oder direkt oder indirekt innerhalb der Vereinigten Staaten von Amerika, deren Territorien oder Besitzungen, oder an U.S. Personen (wie in Regulation S des U.S. Securities Act definiert) verteilt werden. Jede Missachtung dieser Bestimmung kann eine Verletzung der U.S.-amerikanischen Wertpapiergesetze darstellen. Weder diese Präsentation noch eine Kopie hiervon dürfen nach Australien, Kanada oder Japan gebracht oder dorthin übermittelt werden oder direkt oder indirekt in Australien, Kanada oder Japan verteilt werden. Die Verbreitung dieser Präsentation in anderen Ländern kann gesetzlich eingeschränkt sein und Personen, in deren Besitz diese Präsentation gelangt, sollten sich über derartige Einschränkungen informieren und diese beachten.

Diese Präsentation enthält Einschätzungen, Prognosen und Erwartungen. Solche Einschätzungen, Prognosen und Erwartungen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, welche zu einer Abweichung der tatsächlichen Entwicklungen von den erwarteten Entwicklungen führen können. Die Einschätzungen, Prognosen und Erwartungen sind nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung gültig und es kann nicht garantiert werden, dass zukünftige Ergebnisse oder Ereignisse mit diesen Einschätzungen Prognosen und Erwartungen übereinstimmen werden. Die GRAMMER AG beabsichtigt keine Aktualisierung dieser Einschätzungen, Prognosen und Erwartungen und übernimmt auch keine derartige Verpflichtung. Die GRAMMER AG übernimmt keine Haftung für die getätigten Aussagen.

Weder die GRAMMER AG noch ihre jeweiligen Vorstände, sonstigen Manager oder Angestellte noch andere Personen übernehmen – soweit gesetzlich zulässig – irgendeine Haftung für Verluste, die sich aus der Verwendung dieser Präsentation oder ihres Inhalts oder in sonstiger Weise im Zusammenhang mit dieser ergeben. Bitte lassen Sie sich ausreichenden beraten, bevor Sie den Inhalt dieser Materialien für bestimmte Angelegenheiten oder Transaktionen gebrauchen.

Diese Präsentation ist vertraulich und dient ausschließlich zu Ihrer Information und darf zu keinem Zweck vervielfältigt, verteilt oder an andere Personen weitergegeben oder (ganz oder teilweise) veröffentlicht werden. Diese Präsentation oder eine Kopie hiervon dürfen nicht an Dritte verteilt werden, einschließlich der Medien oder der Presse.